

Press Release

For Immediate dissemination

મહિન્દ્રા ટ્રક અને બસ માટે આ એક ઝળહળતી દિવાળી છે કારણ કે તે તેની વૃદ્ધિની ગતિ જાળવી રાખે છે અને ગુજરાતમાં બે નવી ડીલરશીપ ખોલે છે

અમદાવાદ અને સુરતમાં અનુક્રમે 79મી અને 80મી ડીલરશીપનું ઉદ્ઘાટન કર્યું

- M/s. શિવમણી મોટર્સ અમદાવાદ, ગુજરાતમાં મહિન્દ્રા ટ્રક અને બસ ડિવિઝન (એમટીબીડી) ના 79મા ડીલર બન્યા. 12 સર્વિસ બેઝ સાથે, આ વિશાળ 3એસ આઉટલેટ 1.25 એકરમાં ફેલાયેલું છે.
- M/s. મહેશ્વરી લોજિસ્ટિક્સ, સુરત, ગુજરાતમાં મહિન્દ્રા ટ્રક એન્ડ બસ ડિવિઝન (એમટીબીડી)ના 80મા ડીલર બન્યા. 22 વ્હીકલ સર્વિસ બેઝ સાથે, આ વિશાળ 3એસ સુવિધા 1.5 એકરમાં ફેલાયેલી છે.
- નવી ડીલરશીપ કાર્ગો વાહનોની રેન્જ 3.5 ટનથી 55-ટન જીવીડબ્લ્યુની હોય છે તેવા એચસીવી, આઈસીવી, એલસીવી અને બસો જેવી સંપૂર્ણ પ્રોડક્ટ રેન્જના સેલ્સ, સ્પેર્સ અને સર્વિસ પ્રદાન કરવા માટે સંપૂર્ણપણે સજ્જ છે
- અમદાવાદ (1.25 એકરમાં ફેલાયેલ) અને સુરત (1.5 એકરમાં ફેલાયેલ)માં આધુનિક અદ્યતન વર્કશોપ સાથે ગુજરાત રાજ્ય હવે વાપી, દહેજ અને મોરબીમાં તાજેતરમાં ખોલવામાં આવેલ મહિન્દ્રા કસ્ટમર કેર સેન્ટર્સ સહિત કુલ 26 મહિન્દ્રા વર્કશોપ ધરાવે છે. આગામી 2 મહિનામાં વધુ બે સમાન ડીલરશીપ શરૂ કરવામાં આવશે. આ દરરોજ 170થી વધુ વાહનોને સર્વિસ પૂરી પાડી શકે છે જ્યારે ડ્રાઇવરને રહેવાની વ્યવસ્થા, 24-કલાક બ્રેકડાઉન સહાય અને એડબ્લ્યુ ઉપલબ્ધતા પણ પૂરી પાડે છે.
- એમટીબીડીનું સર્વિસ નેટવર્ક વધીને 80 3એસ ડીલરશીપ્સ, 175 ઓથોરાઇઝ્ડ સર્વિસ સેન્ટર્સ, 57 મહિન્દ્રા કસ્ટમર કેર સેન્ટર, 2900 રોડસાઇડ આસિસ્ટન્સ સર્વિસ પોઇન્ટ્સ ઉપરાંત 1600થી વધુ રિટેલ આઉટલેટ્સના સ્પેર્સ નેટવર્ક થયું છે જેમાં 22 એક્સક્લુઝિવ્સ રીતે વ્યૂહાત્મક સ્થિત MPart પ્લાઝા છે જે સમગ્ર ભારતમાં મહત્વપૂર્ણ ટર્કિંગ ઝોન પરની રિયમાં વધારો કરે છે.

ગુજરાત, નવેમ્બર 8, 2023: નાણાંકીય વર્ષ 2023માં બિઝનેસ વોલ્યુમમાં 50%થી વધુની મજબૂત વાર્ષિક વૃદ્ધિ પછી, મહિન્દ્રાના ટ્રક અને બસ ડિવિઝને (એમટીબીડી) આજે ગુજરાતમાં બે અત્યાધુનિક ડીલરશીપ, અમદાવાદમાં મેસર્સ શિવમણી મોટર્સ અને સુરતમાં મેસર્સ મહેશ્વરી લોજિસ્ટિક્સનો પ્રારંભ કર્યો હતો.

આ પ્રસંગે મહિન્દ્રા એન્ડ મહિન્દ્રા લિમિટેડના બિઝનેસ હેડ-કોમર્શિયલ વ્હીકલ્સ શ્રી જલજ ગુપ્તાએ જણાવ્યું હતું કે, “એમટીબીડી ભારતીય સીવી માર્કેટમાં મજબૂત હાજરી ધરાવે છે, જેણે પહેલાંથી જ અસંખ્ય ક્ષેત્રો અને બજારોમાં નંબર ૩નું સ્થાન મેળવ્યું છે. અમને વિશ્વાસ છે કે અમારા નેટવર્કમાં નવી ડીલરશીપનો ઉમેરો તેમજ સર્વિસ ગેરંટી અને બેસ્ટ-ઇન-ક્લાસ માઇલેજ સાથે નવી BLAZO X BS6 HCV અને FURIO BS6 ICV રેન્જ, અમારા ભાગીદારો, ગ્રાહકો અને સમગ્ર ઇકોસિસ્ટમને એક નવી જ ઊંચાઈએ લઈ જશે અને અમારી બજારની સ્થિતિને વધુ મજબૂત બનાવશે. અમે આગળની તકો વિશે ઉત્સાહિત છીએ અને અમારા માનનીય ગ્રાહકોને નવીન અને કાર્યક્ષમ પરિવહન સોલ્યુશન્સ પ્રદાન કરવા માટે આતુર છીએ.”

બજારો વિશે શ્રી ગુપ્તાએ વધુમાં ઉમેર્યું હતું કે, “અમદાવાદ અને સુરત રાજ્યના ઉભરતા આર્થિક કેન્દ્રો છે, જે તેમને ભારે અને હળવા કોમર્શિયલ વાહનો માટે નોંધપાત્ર બજાર સંભાવના સાથે ૩એસ સુવિધા માટે આદર્શ સ્થાન બનાવે છે. અમે ઉચ્ચ ગ્રાહક સેવા ધોરણો સ્થાપિત કરવા અને એમટીબીડી વ્યવસાયને વિસ્તૃત કરવા માટે M/s. શિવમણિ મોટર્સ અને M/s. મહેશ્વરી લોજિસ્ટિક્સ જેવા ખૂબ જ મજબૂત ડીલર પાર્ટનર દ્વારા આ માર્કેટને પહોંચી વળવા માટે ખૂબ આગળ સુધી જઈશું.”

ડીલરશીપના ઉદ્ઘાટન પ્રસંગે બોલતા, અમદાવાદના M/s. શિવમણિ મોટર્સના મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી ગોપાલ શર્માએ જણાવ્યું હતું કે, “અમારી નવી ડીલરશીપ અમને અમારા વ્યાપક ઉદ્યોગ જ્ઞાનનો લાભ ઉઠાવીને ગ્રાહક સેવાના તે જ ઉચ્ચ ધોરણો પહોંચાડવાની તક પૂરી પાડે છે જેના માટે અમે જાણીતા છીએ. અમે મહિન્દ્રા ટ્રક અને બસ સાથે ભાગીદારી કરવા માટે રોમાંચિત છીએ અને સાથે મળીને અમે અમારા ગ્રાહકોને તેમના વ્યવસાયિક લક્ષ્યોને આગળ વધારવામાં મદદ કરવા માટે કામ કરીશું.”

ડીલરશીપના ઉદ્ઘાટન પ્રસંગે બોલતા, સુરતના M/s. મહેશ્વરી લોજિસ્ટિક્સના મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી વિશાલ મહેશ્વરીએ જણાવ્યું હતું કે, “અમે આ પ્રદેશના ગ્રાહકો માટે મહિન્દ્રા ટ્રક અને બસ સાથે મળીને નવી ડીલરશીપનો પ્રારંભ કરીને ટ્રકિંગ ઉદ્યોગમાં નવા પ્રકરણનો ભાગ બનવા માટે ગૌરવ અનુભવીએ છીએ. આ ડીલરશીપ અમને અમારા વ્યાપક ઉદ્યોગ જ્ઞાનનો લાભ લઈને સમાન ઉચ્ચ ધોરણોને ફરીથી સ્થાપવાની તક પૂરી પાડે છે. અમે અમારા ગ્રાહકોને શ્રેષ્ઠ દેખાવ કરવામાં મદદ કરવા સાથે મળીને કામ કરીશું.”

મહિન્દ્રા BLAZO X, FURIO, OPTIMO અને JAYO એ ભારતમાં એકમાત્ર સીવી ટ્રક રેન્જ છે જે શ્રેષ્ઠ ઇંધણ કાર્યક્ષમતા સહિત ડબલ સર્વિસ ગેરંટી આપે છે. એમટીબીડીએ તેની બ્રેકડાઉન સર્વિસ પર 48 કલાકમાં ટ્રકને રોડ પર કાર્યરત કરીને અપટાઇમની ખાતરી આપી છે, અન્યથા કંપની ગ્રાહકને પ્રતિ દિવસ રૂ. 1000 લેખે ચૂકવણી કરશે. વધુમાં, ડીલર વર્કશોપ ખાતે 36 કલાકમાં વ્હીકલના ટર્નઅરાઉન્ડની ગેરંટી છે અન્યથા કંપની દૈનિક રૂ. 3000 લેખે ચૂકવણી કરશે. સતત પ્રોડક્ટ નવીનતા અને ગ્રાહક કેન્દ્રિતતા એ એમટીબીડીના મૂળમાં છે જેણે આ ગેરંટી શક્ય બનાવી છે.

About Mahindra Truck and Bus

Mahindra Truck and Bus Division is a division of the Automotive and Farm sector of Mahindra Group that provides an entire line of integrated trucking solutions. The company has taken outperformance to the next level, by creating trucks that are specifically designed for different applications and deliver outperformance whatever be the business needs. From transit mixers and bulkers to car carriers and refrigerated containers, Mahindra Truck and Bus provides an entire line of integrated trucking solutions that helps customers profit by giving them the advantage of quick turnaround time and reliability along with the assurance of Mahindra excellence in every aspect.

The HCV product range has been engineered for Indian requirements with the underlying philosophy of; Made in India, Made for India. The new range of medium and heavy commercial vehicle is being manufactured at the new green field plant at **Chakan (Pune)**. The plant, which spans over 700 acres, has been set up with an investment of over **Rs. 4,000 Crore** and is producing other Mahindra products as well. The entire range of LCV Trucks and Buses are manufactured in the Mahindra & Mahindra Ltd. facility at Zaheerabad (Telangana State).

Mahindra Truck and Bus has rapidly expanded its after sales service and spares network which now includes 80 of 3S dealerships, 174 Authorized Service Centres, 1600 Spares retailers and @ 2900 roadside assistance points. The company also has India's first multi-lingual helpline, NOW 24x7, which is manned by technical experts to provide instant support to customers. The NOW mobile service vans and mobile workshops further add to the reach and agility of the support network. For further information, please visit www.mahindratruckandbus.com

About Mahindra

Founded in 1945, the Mahindra Group is one of the largest and most admired multinational federation of companies with 260,000 employees in over 100 countries. It enjoys a leadership position in farm equipment, utility vehicles, information technology and financial services in India and is the world's largest tractor company by volume. It has a strong presence in renewable energy, agriculture, logistics, hospitality, and real estate.

The Mahindra Group has a clear focus on leading ESG globally, enabling rural prosperity and enhancing urban living, with a goal to drive positive change in the lives of communities and stakeholders to enable them to Rise.

Learn more about Mahindra on www.mahindra.com / Twitter and Facebook: @MahindraRise/ For updates subscribe to <https://www.mahindra.com/newsroom>

Media contact information:

Nayana Borthakur
Head - Communications
Automotive & Farm Equipment Sector
Mahindra & Mahindra Limited
Email - borthakur.nayana@mahindra.com

For MTB Product/ Marketing related queries please contact:

Ravi Agrawal
Head – Marketing, IT and Telematics, Commercial vehicles
Mahindra & Mahindra Limited
Mobile – + 91 9371062202
Email Address – agrawal.ravi@mahindra.com